



Recherche stagiaire en vente et organisation d'événements

BattleKart, le karting qui vous plonge au cœur d'un vrai jeu vidéo, recherche un stagiaire en vente !

BattleKart est une nouvelle forme de divertissement innovant alliant monde réel et réalité augmentée. A bord de votre kart, vous êtes immergés dans un environnement virtuel projeté et vous évoluez à la manière d'un jeu vidéo. Que ce soit en famille, entre amis ou entre collègues, BattleKart garantit une expérience immersive unique qui réveille notre esprit d'équipe et de compétition.



Votre mission, proposer aux entreprises, aux associations, aux collectivités et aux étudiants l'organisation de leurs événements dans notre complexe.

Après une période de formation à nos produits, services, méthodes de vente, vous serez chargé(e), au sein de notre équipe BtoB, de :

- Développer le chiffre d'affaires du parc en recherchant et en validant des partenariats B to B (prospection téléphonique, RDV clients, négociation, vente)
- Constituer des bases de données ciblées et prospector directement de nouvelles cibles
- Superviser le traitement des demandes d'informations commerciales pour concrétiser les actes de vente
- Superviser le suivi administratif des réservations
- Organiser de A à Z des événements du type TeamBuilding, soirées étudiantes et/ou associative
- Garantir la qualité de l'accueil et de la prise en charge des clients
- Garantir une expérience et un suivi clients exceptionnels
- Concevoir et réaliser des actions de fidélisation des clients BtoB
- Contribuer à l'amélioration de nos offres BtoB et de nos outils

PROFIL commercial(e) dans l'âme, vous maîtrisez les techniques de vente et de téléprospection

Diplômé(e) ou actuellement en formation d'un BTS, DUT ou d'une Licence à dominante commerciale, vous êtes dynamique, persévérant(e), persuasif(ve), à l'aise au téléphone et avez un fort sens du contact et du relationnel.

Votre capacité d'écoute, votre esprit d'équipe et votre motivation seront les maîtres mots pour pouvoir accéder à ce poste.

Vous possédez déjà une expérience dans la vente en BtoB par téléphone, idéalement dans le secteur de événementiel.

Vous avez le goût du challenge. Vous avez un bon niveau d'expression orale et écrite. Une parfaite maîtrise des outils informatiques est indispensable pour réussir ces missions.

Être véhiculé est un plus pour se rendre sur le lieu de travail.

Et si en plus vous accordez de l'importance à l'environnement et à l'ambiance de travail, et que votre bonne humeur est contagieuse, alors n'attendez plus : prenez part à l'aventure !

Début envisagé: Dès que possible

Contactez le Directeur des Ventes: **Antoine Parikhah**

Tél. : 0033 (0)7 77 38 37 06

Mail. : business@battlekart.be